

DR. NEUBERGER GROUP

Beauty unlimited. Always.

Die **DR. NEUBERGER GROUP** ist eine erfolgreiche und wachsende Unternehmensgruppe und steht für Beauty unlimited. Always. Zum Portfolio gehören die Unternehmen **KTN Dr. Neuberger**, **bacodi** und **INTERCO Cosmetics**. Als passionierter Full Service Partner für exzellente Beauty und Lifestyle Marken und Produkte stellen wir unsere Kunden in D/A/CH und Europa in den Mittelpunkt unseres nachhaltigen Handelns. Die Bandbreite der Services umfasst die Produktentwicklung, Marketing, rechtliche und regulatorische Themen, Qualitätsmanagement sowie Logistik und Vertrieb.
Beauty and Lifestyle unlimited. Always.

Die **KTN Dr. Neuberger GmbH** sucht am Standort Wiesbaden eine engagierte Persönlichkeit für die Position als

Sales Manager/ Junior Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Strategieentwicklung zur Steigerung von Umsatz und Marktanteilen inklusive aktiver und selbständiger Betreuung von bestehenden Key Accounts
- Gezielte Weiterentwicklung von Kunden-Clustern (Drugstore; Parfümerien; LEH; E-Commerce)
- Regelmäßige Marktbeobachtung sowie Erstellung von Wettbewerbs- und Potentialanalysen einschließlich Ableitung von Maßnahmen
- Erschließung und strategische Entwicklung von kundenspezifischen, passgenauen Produktbedürfnissen im Bereich Beauty & Lifestyle
- Enge Kooperation mit internen Schnittstellen wie Produktentwicklung & Category Management
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenbesuchen, Präsentationen, Erstellung und Verhandlung von Angeboten sowie Vertragsverhandlungen
- Analyse existierender Strukturen; Prozesse und Bedarfe zur gezielten Wachstumssteigerung
- Schaffung der notwendigen Tools und Maßnahmen zum Aufbau einer effektiven Organisation inkl. kundenspezifischer Datenauswertung
- Budgetplanung und -führung, Erstellung von KPIs sowie regelmäßiges Reporting

Ihre Qualifikationen:

- Sie pflegen Kontakte in die Handelsbranche, bauen starke Kundenbeziehungen auf und brennen darauf passgenaue Lösung für Ihre Kunden zu entwickeln
- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich der Wirtschaftswissenschaften / Betriebswirtschaftslehre /Vertrieb, Handel oder Marketing
- Mindestens 2-jährige Erfahrung im Handelsumfeld bevorzugt im Bereich FMCG
- Organisation ihres Aufgabengebietes ist für Sie selbstverständlich, sie erwarten kein Handbuch, sondern bringen eine Hands-on Mentalität mit
- Sehr gute Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeiten sowie Verhandlungsgeschick
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft sind vorhanden
- Fließend in Deutsch und Englisch

Ihre Persönlichkeit:

- Der Kunde ist Ihre Passion.
- Kommunikativer Typ, absolut überzeugend im Gespräch und bei Präsentationen
- Strategisch-analytische Fähigkeiten verbunden mit einer bemerkenswerten Kreativität für innovative Ansätze und Lösungen
- Strukturiert & clever, dennoch down to earth
- Hohe Problemlösungs- und Entscheidungskompetenz
- Ergebnisorientierung
- Unternehmerisch geprägte Hands-on-Mentalität
- Agiler, lösungsorientierter Teamplayer mit offenem Mindset
- Gutes Gespür für Märkte sowie Konsumenten- und Kundenbedürfnisse
- Leidenschaft für Lifestyleprodukte und Trends

Unser Angebot:

Sie sind uns wichtig! Wir bieten Ihnen

- Eine respektvolle, wertschätzende und vertrauensvolle Unternehmenskultur
- Interessante Karrieremöglichkeiten in einem kleinen, familiären, internationalen und wachsenden Unternehmen
- Ein inspirierendes Umfeld mit viel Leidenschaft und Gestaltungsmöglichkeiten
- Spannende und vielseitige Produkte
- Sozialleistungen und Company Benefits

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Haben wir Sie gefunden? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Business Unit Leiterin Jamila Verhoye

Mail: jamilav@bacodi.com

www.ktn-dr-neuberger.de

www.bacodi.com

www.interco.de