

DR. NEUBERGER GROUP

Beauty unlimited. Always.

Vertriebstalent gesucht!

Die **DR. NEUBERGER GROUP** ist eine erfolgreiche und wachsende Unternehmensgruppe und steht für Beauty unlimited. Always. Zum Portfolio gehören die Unternehmen **KTN Dr. Neuberger, bacodi, INTERCO Cosmetics und COSMERANDO**. Als passionierter Full Service Partner für exzellente Beauty und Lifestyle Marken und Produkte stellen wir unsere Kunden in D/A/CH und Europa in den Mittelpunkt unseres nachhaltigen Handelns.

Durch konsequente Ausrichtung am Kundennutzen, hohe Innovationsfähigkeit und stetige Investitionen hat sich die DR. NEUBERGER GROUP in ihrem Segment eine führende Position erarbeitet. Die Bandbreite der Services umfasst die Produktentwicklung, Marketing, rechtliche und regulatorische Themen, Qualitätsmanagement sowie Logistik und Vertrieb.

Neben einer respektvollen, wertschätzenden und vertrauensvollen Unternehmenskultur in einem kleinen, familiären, internationalen Unternehmen bieten wir interessante Karrieremöglichkeiten. Entdecke in unserem dynamischen Umfeld die Möglichkeiten, mit Leidenschaft zu gestalten und zu bewegen.

Du weißt, wie man überzeugt und lebst für den Vertrieb? Neben der Gabe zum Networking hast Du Spaß daran, mit Menschen zu kommunizieren? Und in der Welt von Konsumgütern, stationärem Handel und Discountern bist Du sowieso zu Hause?

Für die **KTN Dr. Neuberger GmbH** am Standort **Wiesbaden** suchen wir Dich als engagiertes Vertriebstalent für die Position als

Sales Manager (w/m/d)

Dein Aufgabengebiet:

- Menschen machen Marken: Du vertreibst grandiose Lifestyle Produkte für Kinder und Erwachsene im In- und Ausland, spezialisiert sowohl auf den **stationären Handel mit dem Schwerpunkt Discounter** als auch auf den **Online-Handel**
- Wortakrobat: Du sprichst bestehende und potenzielle Kunden an, um unsere spannenden und vielseitigen Produkte „an den Mann“ zu bringen
- Für die Welt von morgen: Du bringst Deine Kreativität und Deine Ideen ein, um neue Handelsmöglichkeiten zu entdecken und umzusetzen
- Zahlentalent: Zielgerichtete Analysen und KPIs sind für dich kein Problem. Du recherchierst und verarbeitest Daten zu Potenzialen
- Außerdem entwickelst Du in Absprache mit Deinem Team Lead zielgerichtete, neue Verkaufsstrategien

Deine Qualifikationen:

Du trägst das Vertriebs-Gen in Dir und hast Spaß am Verkaufen. Außerdem bist Du:

- Querdenker: Du bist ehrgeizig, ideenreich, kreativ, positiv und energetisch und trägst eine „gewusst wie“-Mentalität in Dir
- Netzwerker: Dich zeichnen sehr gute kommunikative Fähigkeiten aus, Teamfähigkeit und das Talent, schnell Netzwerke aufzubauen
- Chaos-Bändiger: Eigeninitiative, Organisationsgeschick sowie eine selbstständige, ergebnisorientierte und strukturierte Arbeitsweise sind kein Problem für Dich. Dabei schreckst Du auch nicht vor umfangreichen Auswertungen und Formularen zurück
- Im stationären Handel und bei Discountern zu Hause: Langjährige Vertriebs- und KAM-Erfahrung im Bereich Non-Food FMCG, optimalerweise in den Branchen Lifestyle, Geschenkartikel, Spielwaren, o.ä.
- Erstklassig ausgebildet: Studium im Bereich BWL, Management, Kommunikation oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sprachbegabt: Sehr gute Deutsch – und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Flitzer ohne Blitzer: PKW-Führerschein zwingend erforderlich

Let's get serious!

Wir bieten Dir:

- Teil der DR. NEUBERGER GROUP zu werden und unser Unternehmen beim Wachstum und der ständigen Veränderung tatkräftig zu unterstützen!
- Freue Dich auf ein dynamisches Team, das sich mutig und innovativ den Herausforderungen der Handelslandschaft stellt
- Die Chance, sich in einem mittelständischen und international agierenden Unternehmen zu entwickeln und aufzusteigen
- Ein inspirierendes Arbeitsumfeld, anspruchsvolle Tätigkeiten und spannende Herausforderungen
- Flexible Arbeitszeit mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Stilvolle Arbeitsumgebung in schöner Altbauvilla - verkehrsgünstig und zentral in Wiesbaden gelegen
- Übernahme ÖPNV-Ticket im Rhein-Main-Gebiet

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über die Zusendung Deiner Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

Deine Ansprechpartnerin:

Jennifer Scheidt

Tel.: +49 611 978 196 18

E-Mail: hr@ktn-dr-neuberger.de